07.12 sreda 11:00
onlajn-prevod

Izvoz u Rusiju: kako da počnem da izvozim svoj proizvod ruskim klijentima?

Online- webinar

07.12.2022 Zaječar – St. Petersburg

Dr. Veronika Luebke

Osnivač i CEO kompanije

Adrijana Stevanovic

Međunarodni razvoj poslovanja
Bridge-One-Seven GmbH

07.12 sreda 11:00
onlajn-prevod

PROIZVEDENO U ISTOČNOJ SRBIJI:
Serija webinara organizovanih od strane organizacija RARIS I Bridge-One-Seven

DECEMBAR, 2022

Bridge-One-Seven

Agencija za razvoj izvoznog poslovanja za MSP u Centralnoj Evropi:

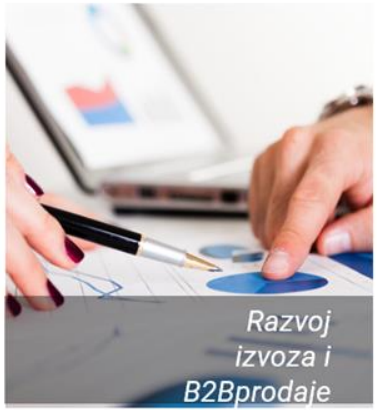
B2B prodaja, stvaranje zajedničke proizvodnje, osnivanje predstavništava, uvoz u EU.

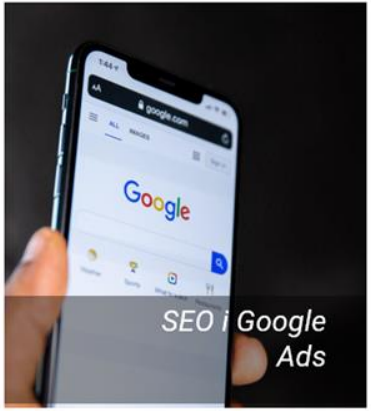
R·A·R·I·S

BRIDGEONESEVEN

Kratak osvrt na kompaniju i njene aktivnosti

Podržavamo mala i srednja preduzeća u nameri da se **registruju kao strani subjekti** na industrijskim tržištima **Nemačke, Austrije, Švajcarske, Turske, Srbije, Rusije** i drugih zemalja





Specijalnost Bridge-One-Seven

- Razvoj izvoznog poslovanja ruskih MSP u centralnoj Evropi
- Rad u oblasti nerobnog neenergetskog izvoza
- Tehnička specijalizacija i stručnost u industriji
- Rad sa ruskim brendovima
- Prisustvo na tržištu EU (Nemačka i druge zemlje)
- Uvoz

ORGANIZOVALI SMO PRODAJU INOVATIVNIH GREJAČA U NEMAČKOJ OD NULE

ThermoUp
su inovativni infracrveni grejači za kućne i poslovne prostore.

ZADATAK

Kupac je odlučio da uđe na prilično zrelo nemačko tržište. Brend ThermoUp odlučio je da dokaže da njihova nova tehnologija i dizajn mogu da se takmiče sa evropskim.

REŠENJE

1. Napravili smo uporedni pregled konkurenata: njihove modele, konfiguracije, cene, prodajne strategije. Takođe smo identifikovali tipične kanale prodaje;
2. Pored toga, identifikovali smo segment krajnjih kupaca koji najviše obećava i obavili nekoliko detaljnih intervjua sa ciljnom grupom;
3. Kontaktirali smo Deutsches Verpackungsinstitut e.V. (DVI) (Nemački institut za pakovanje) i obezbedili informacije iz prve ruke o pravilnom pakovanju i tako pomogli kupcu da uštedi vreme i novac na konsultacije;
4. Pratili smo kupca tokom izložbe GlassTec kao i drugih izložbi;
5. Zaključeni su poslovi sa veleprodajnim kupcima.

REZULTAT

U 2021. godini ostvarili smo 2,5 puta povećanje prodaje u odnosu na 2020. godinu.
Grejalice i drugi proizvodi koje proizvodi kompanija trenutno se prodaju širom Evrope, od južne Španije do Norveške i Bugarske; poseban osvrt zaslužuje Poljska.

«Godinu i po dana, Bridge-One-Seven nam je pomagao da izgradimo i razvijemo prodajne kanale u Nemačkoj, Holandiji, Belgiji i Austriji od nule.

Organizovali su istraživanja, sastanke sa konsultantima, putovanja do potencijalnih partnera, a takođe su nam pomagali u pripremi i samopredstavljanju na izložbama, kao i u uspostavljanju izmeštene kancelarije u Berlinu.

Zahvaljujući Bridge-One-Seven timu, održali smo desetine pregovora sa najvišim zvaničnicima i dobili stotine korisnih kontakata.Sada je Bridge-One-Seven naš uvoznik i punopravni zastupnik u Evropi.

Hvala vam na pouzdanosti, stabilnosti, dubokom uranjanju u projekat, i što je najvažnije - rezultatu u vidu prave, dosledne prodaje!

Preporučujem Bridge-One-Seven svim inovativnim proizvođačima»

Ivan Filonenko
Generalni Direktor, KLV LAB LLC (ThermoUP Brand)

LANSIRANJE PRODAJE SENDVIČ PANELA U NEMAČKOJ TOKOM KARANTINA

«PH insulation LLC»
je međunarodni potpuno automatizovani proizvođač sendvič panela od poliuretanske pene sa sopstvenim odeljenjem za istraživanje i razvoj.

ZADATAK

Ulazak na nemačko tržište i početak prodaje.

REŠENJE

1. U „terenskom“ delu studije sastavili smo listu kontakata potencijalnih partnera, oko 180 preduzeća. Dobili smo ekskluzivnu listu kontakt podataka odgovornih osoba koje predstavljaju ciljne klijente PH Insulation-a u Nemačkoj;
2. Tokom karantina 2020-2021, koordinirali smo sastanak „licem u lice“ sa nemačkim kompanijama u njihovim prostorijama. Kada su naši predstavnici posetili proizvodne pogone, obavili su video razgovor sa stručnjacima PH-a;
3. Ogroman utisak na potencijalne kupce iz Nemačke ostavili su video obilasci proizvodnih pogona PH;
4. Primili smo veliki broj zahteva za snabdevanje i proučavali ih kao tim, zajedno sa nemačkim kupcem u njihovim prostorijama.

REZULTAT

Ugovor je potpisan uprkos izazovima izolacije.
U februaru 2021. prvi kamion sa sendvič panelima napustio je proizvodni pogon i krenuo u Berlin.
Prodaja u Nemačkoj se povećava.

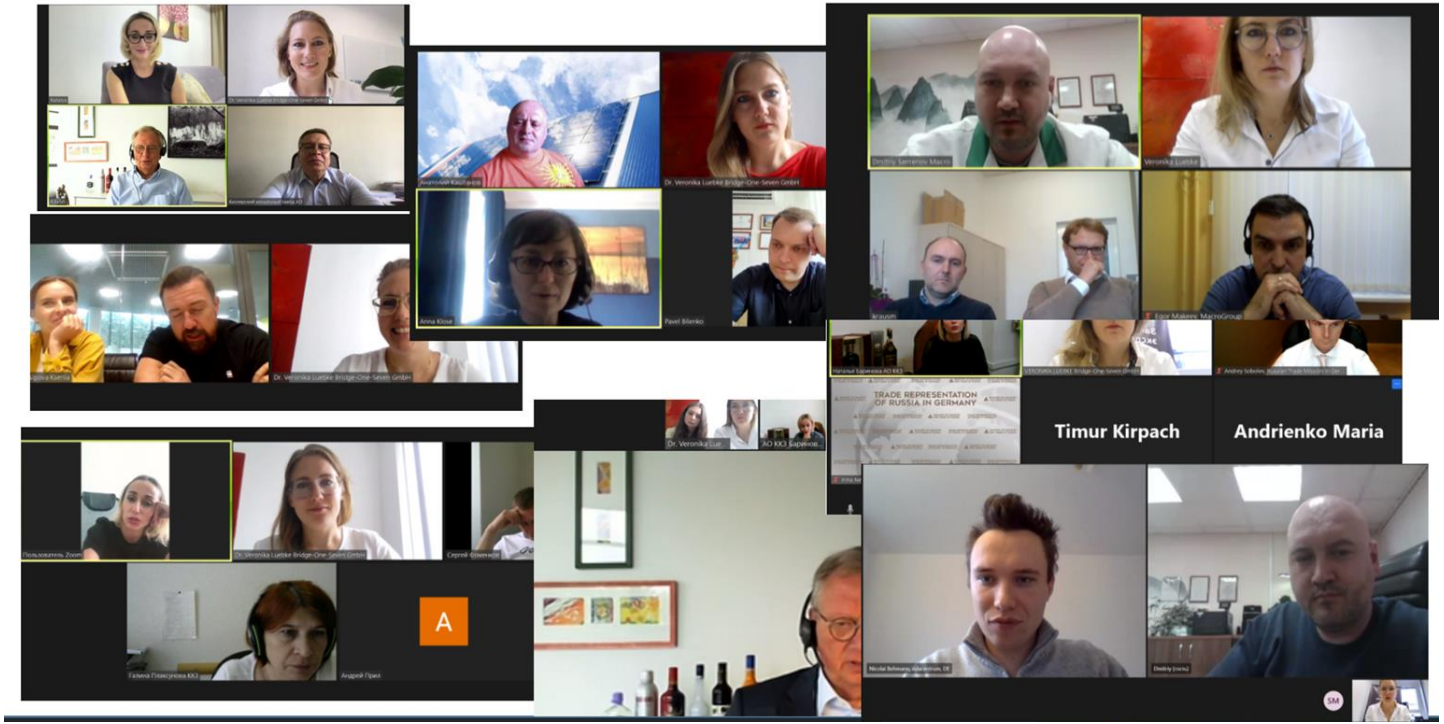
«Izražavamo našu zahvalnost Bridge-One-Seven GmbH i lično Veroniki Luebke na pomoći u pronalaženju klijenata u Nemačkoj.
Bridge-One-Seven GmbH se pokazao kao pouzdan, inteligentan, pažljiv partner.
Specijalisti Bridge-One-Seven GmbH pomogli su u prevodu dokumenata, usmenoj komunikaciji tokom onlajn sastanaka, u isporuci uzoraka proizvoda tokom blokade 2020-2021. Dali su vredne savete o razlikama u mentalitetu, o praktičnom dizajnu prezentacionih materijala; ponudili su opcije za dalju interakciju na nemačkom tržištu u cilju proširenja baze kupaca i povećanja prodaje.
Sa zadovoljstvom preporučujemo Bridge-One-Seven GmbH kao stručnjaka na nemačkom tržištu za proizvodne kompanije»

David Alaverdyan
Šef odeljenja Prodaje «PH Insulation»

БАГРАТИОН

ДАГЕСТАН
РОССИЙСКИЙ КОНЬЯК СТАРЫЙ «КС»
13
АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
«КИЗЛЯРСКИЙ КОНЬЯЧНЫЙ ЗАВОД»
1885

Aktivnost Bridge-One-Seven: 450 + Pregovora o izvozu onlajn i oflajn u poslednje 4 godine



Rusija kao partner kompanijama iz istočne Srbije

Rusija i Srbija: Poređenje

Zemlja/Indeks	BDP ($)	BDP po glavi stanovnika ($)	Prosečni prihod (godišnje $)	Populacija	Muš/Žen (%)
Serbia	63.07 billion	9.214,99	8.607,96	6.844,078	49.0 / 51.0
Rusija	*1.776 trillion*	*12 172,79*	*8.173*	*143,446,060*	*46.4 / 53.6*

**Статистические данные Всемирного банка и ОЭСР за 2021 г. - https://data.worldbank.org https://stats.oecd.org*

Ukupan broj ruskih pravnih lica (na dan 01.01.2022.): 3.274.285.

✓ Najviše su komercijalne organizacije - **2.670.751** kom

1.2 Top 5 regiona (prema broju organizacija)

Vodeći regioni po broju registrovanih pravnih lica su:

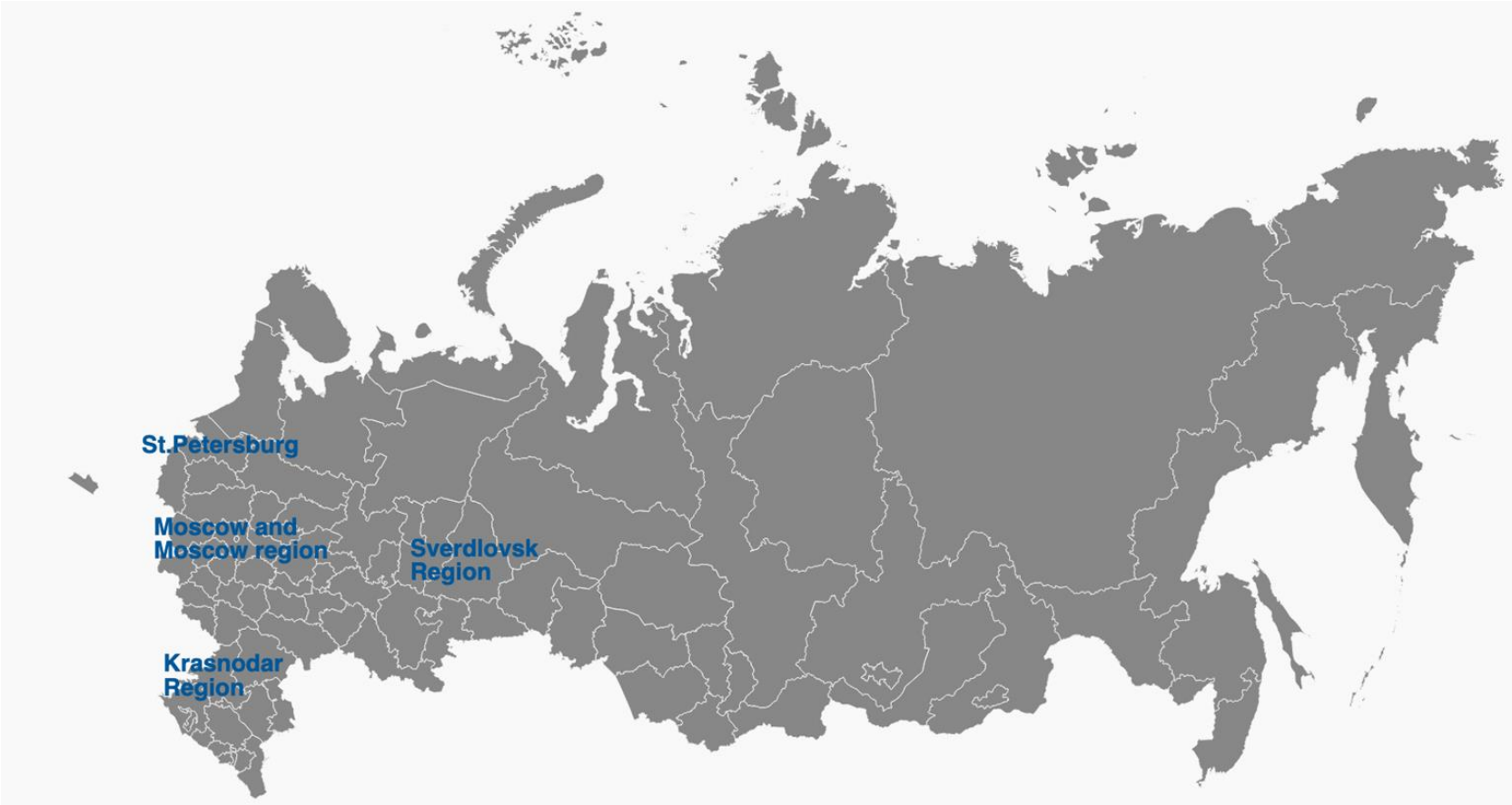
1) **Moskva** - 568,435

2) **St. Petersburg** - 224, 492

3) **Moskovski region** - 186, 561

4) **Sverdlovsk region** - 114,486

5) **Krasnodar region** - 106,039


St.Petersburg
Moscow and
Moscow region
Sverdlovsk
Region
Krasnodar
Region

Dinamika srpsko - ruske trgovine *(trademap.com)*

HS4	Product Code	Product Label	Serbia's imports from Russian Federation			
			Value in 2021, USD thousand	Annual growth in value between 2017-2021, %, p.a.	Share in Serbia's imports, %	Equivalent ad valorem tariff applied by Serbia
	TOTAL	All products	1,806,057	0	5	
⊞	27	Mineral fuels, mineral oils and products of their distillation; bituminous substances; mineral . . .	890,951	-7	29	0
⊞	31	Fertilisers	150,599	20	56	0
⊞	99	Commodities not elsewhere specified	110,271	45	3	
⊞	24	Tobacco and manufactured tobacco substitutes	85,643	22	33	0
⊞	26	Ores, slag and ash	77,154	-1	16	0
⊞	39	Plastics and articles thereof	62,623	3	3	0
⊞	28	Inorganic chemicals; organic or inorganic compounds of precious metals, of rare-earth metals, . . .	49,297	1	24	0

Dinamika srpsko - ruske trgovine 2021

7 kategorija robe koju Srbiju ubozi iz Rusije:

1. Mineralna goriva, mineralna ulja i proizvodi njihove destilacije; bitumenske supstance;
2.Poljoprivredna đubriva;
3. Nekategorisana roba;
4.Duvan i prerađene zamene za duvan;
5.Rude, šljaka i pepeo;
6. Plastika i proizvodi od plastike;
7. Neorganske hemikalije; organska ili neorganska jedinjenja plemenitih metala i retkih metala..

2022 is a year of changes

The trade between Serbia and Russia changes:

Less international products on the Russian market

>>> Chance for new Serbian producers

Lack and demand on variety of products on the Russian market

>>> re-export from Serbia (trade companies)

Dinamika srpsko - ruske trgovine 2022

Top 10 Imports from Serbia to Russia in January-October 2022

№	HS Code	Description of the HS code	Import volume, USD
1	3004900002	DRUGS, OTHER, PACKAGED IN FORMS OR PACKAGES FOR RETAIL SALE	39 614 067
2	6115210000	OTHER TIGHTS OF SYNTHETIC THREADS WITH A LINEAR DENSITY OF A SINGLE THREAD OF LESS THAN 67 DTEX	37 329 385
3	0808108002	FRESH APPLES, OTHER, FROM APRIL 1 TO JUNE 30	35 122 633
4	3402500000	SURFACTANTS, DETERGENTS (INCLUDING DETERGENT AIDS) AND CLEANING AGENTS PACKAGED FOR RETAIL SALE	33 164 150
5	0811907500	SOUR CHERRY OR COMMON CHERRY (PRUNUS CERASUS)	25 243 150
6	0808108001	FRESH APPLES, OTHER, FROM JANUARY 1 TO MARCH 31	25 226 903
7	0406105009	OTHER YOUNG CHEESES (UNRIPE OR UNRIPENED), INCLUDING WHEY-ALBUMIN CHEESES AND CURDS, WITH A FAT CONTENT NOT EXCEEDING 40 WT%.	24 149 176
8	8418108001	DOMESTIC REFRIGERATORS - FREEZERS, CAPACITY LESS THAN 340 L	22 127 685
9	8418102001	DOMESTIC REFRIGERATORS - FREEZERS, CAPACITY OVER 340 LITERS	18 726 687
10	4418997000	JOINERY AND CARPENTRY, WOOD, BUILDING PRODUCTS, INCLUDING CELLULAR WOOD PANELS, ASSEMBLED FLOOR PANELS, SHINGLES AND SHINGLES FOR ROOFING, OTHER	17 462 319

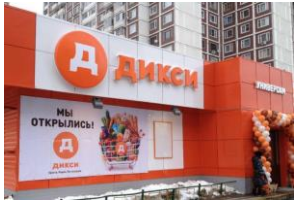
Our partner for customs analytics

VladVneshService

Анализ
и исследования
товарных рынков

Ruski maloprodajni lanci i obim prodaje u 2021. (milioni rubalja)

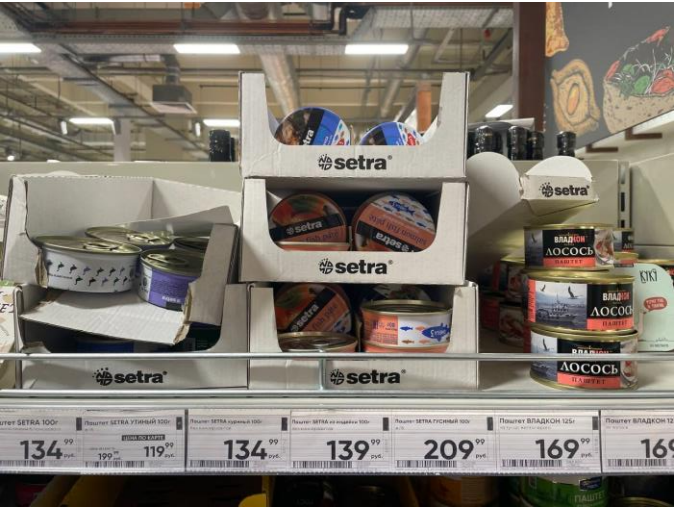
1. X-5 Group (2 200 000 mln rubles = ca. 3.881.267 mln RSD)
1. Magnit (1 856 079 mln rubles = ca 3.274.517 mln RSD)
2. LENTA (483.641 mln rubles = ca. 853.245 mln RSD)
3. DIXI (315 657 mln rubles = ca. 315 657 mln RSD)
4. Auchan Russia (229 044 mln rubles = 404.082 mln RSD)



Prodaja srpskih proizvoda u Rusiji

„Perekrestok” je ruski lanac supermarketa kojim upravlja X5 Grupa.
U avgustu 2019. otvoren je 800. supermarket ovog poznatog lanca.
Prema rezultatima za 2019. maloprodajni lanac Perkrestok ima 852 supermarketa.

Srpski produkti u Rusiji



Pileća pašteta 100 gr - 134 rublje = 239 RSD

Srpski produkti u Rusiji

1. Proizvođač Yuhor-Ekport AD https://vvv.iuhor.rs/

Yuhor je jedna od vodećih kompanija na tržištu mesne industrije Srbije, sa najdužom tradicijom koja datira još od 1902. godine.

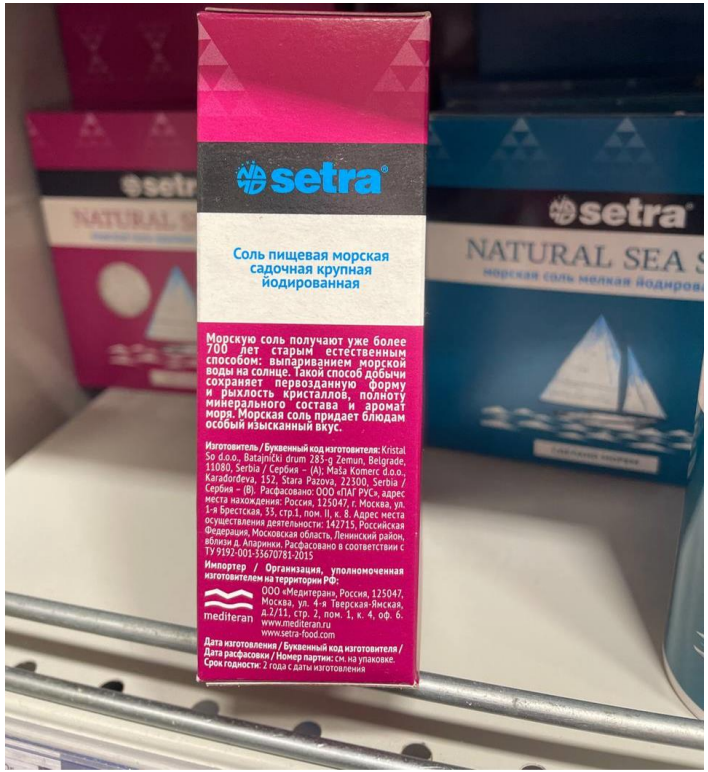
Yuhor proizvodi se prodaju u Srbiji, Crnoj Gori, Bosni i Hercegovini, Severnoj Makedoniji, Rusiji i EU.

Sa sedištem u **Jagodini, Srbija**

Srpski proizvodi u Rusiji

Morska so 500 gr 89 rublja = 158 RSD

Srpski produkti u Rusiji



2. Proizvođač Kristal So d.o.o.

http://www.kristalso.com/

Preduzeće “KRISTAL SO” je osnovano 1997. godine, sa namerom da se bavi uvozom i trgovinom soli. Ovim poslom se bavi do kraja 2001. godine, da bi početkom 2002. počelo sa doradom, jodiranjem i pakovanjem soli. U prvoj godini preradili su 4000 tona soli, da bi 2006. godine dostigli 20000 tona svih vrsta soli, što čini oko 20% potrošnje na celokupnom srpskom tržištu, čime su postali jedan od vodećih snabdevača solju srpskog tržišta. Pored plasmana na domaćem tržištu, svoje proizvode izvoze i na tržišta okolnih zemalja, BiH, Makedonije i Crne Gore.

Sa sedištem u **Beogradu**, Srbija

Jodirana kuhinjska so, krupna, 87 rublja = 154 RSD

Srpski produkti u Rusiji

Srpski proizvodi u Rusiji

3. Proizvođač Mlekara UB DOO
https://www.mlekaraub.rs/

Mlekara Ub je osnovana 1982. godine, i pod imenom "Dehran" poslovala je u sastavu tadašnjeg kombinata PIK Ub“ i oduvek je bila prepoznatljiva po dečijoj hrani, maslacu i mleku u prahu.

2017.godine - dobijanje izvoznih dozvola za Rusku Federaciju i ostale zemlje Evroazijskog ekonomskog saveza, zemlje EU, kao i zemlje van EU.

Adresa: Alekse Martić 3, Ub

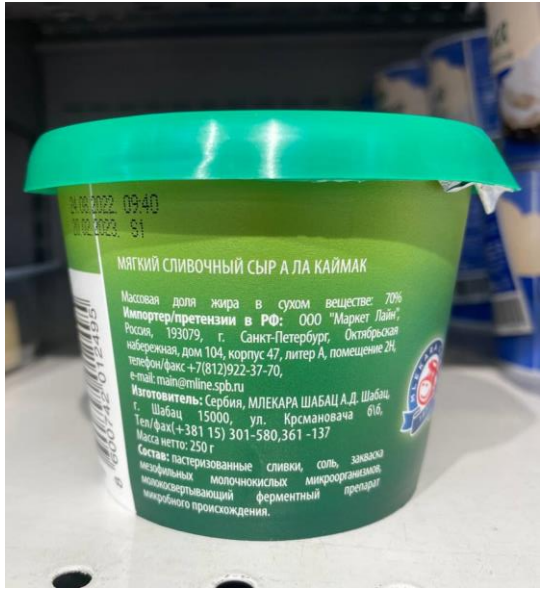
Krem sir 150 gr 144 rublja = 256 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji

Almette sitan sir (Rusija) 150 gr 159 rublja = 282 RSD

Srpski krem sir 150 gr 124 rublja = 220 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji



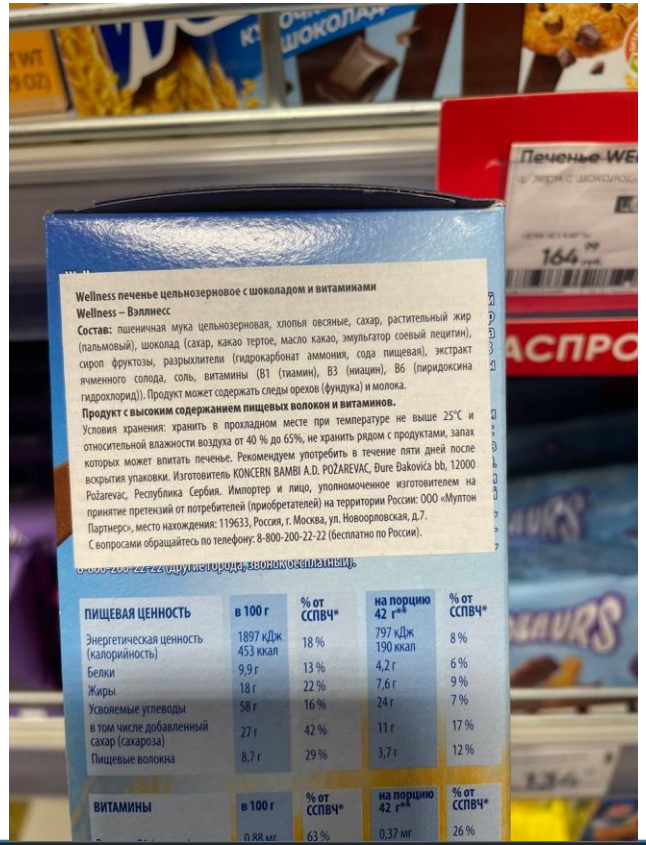
Proizvođač Mlekara UB DOO https://www.mlekaraub.rs/

Krem sir 250 gr 229 rubles = 407 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji

Kolačići od celog zrna sa čokoladom
WELLNESS 210 gr -100 rub = 177 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji



4. Manufacturer KONCERN BAMBI A.D.
https://bambi.rs/

Bambi je vodeća konditorska kompanija u regionu Zapadnog Balkana sa istorijom dugom 55 godina. Od juna 2019. godine kompanija Bambi posluje u okviru Coca-Cola HBC grupe. Ulaskom u Coca-Cola HBC porodicu dobili su priliku da,, oslanjajući se na njihovo ogromno iskustvo i dobru praksu, još snažnije predstavljaju brend, ne samo regionu već i šire.

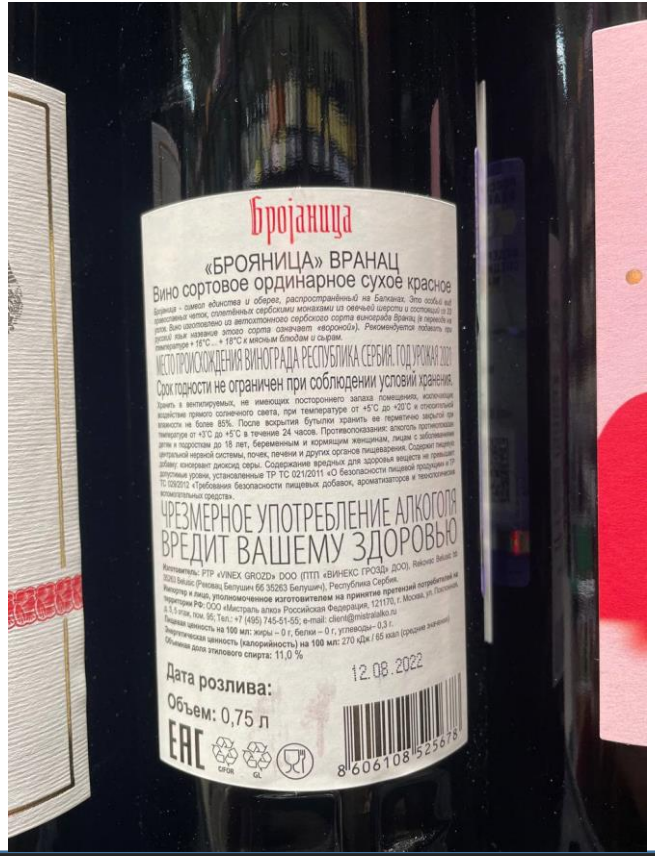
Koncern „Bambi“ a.d.

Đure Đakovića bb Požarevac

Srpski proizvodi u Rusiji

Crno vino 599 rublja
= 1067 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji



5. Manufacturer “VINEX GROZD” DOO

https://www.vinex.rs/

Kompanija „Vinex grozd“ osnovana je 1999. Proizvodni pogoni kompanije nalaze se u središnjem delu Srbije, na području koje je već više od 10 vekova poznato po proizvodnji kvalitetnog grožđa i vina.

Preduzeće se bavi i primarnom proizvodnjom groždja u sopstvenom vinogradu gde se koriste savremeni klonovi vinove loze sorti Chardonnay, Cabernet Sauvignon, Sauvignon Blanc itd.

Belušić b.b.,35263 Belušić, Srbija

Crno vino 599 rublja= 1067 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji

.

„Azbuka vkusa“ je ruski privatni lanac prehrambenih supermarketa u Moskvi, Moskovskoj oblasti i Sankt Peterburgu.
To je prva maloprodajna kompanija u Rusiji koja je implementirala sistem upravljanja kvalitetom prema međunarodnom standardu serije ISO 9000.
Prihod Citi Supermarketa (Azbuka Vkusa) za devet meseci 2022. povećan je za 3,56% na 57,17 milijardi rubalja.
Ukupno 173 prodavnice u Moskvi i Sankt Peterburgu.

Srpski proizvodi u Rusiji

Srpski proizvodi u Rusiji

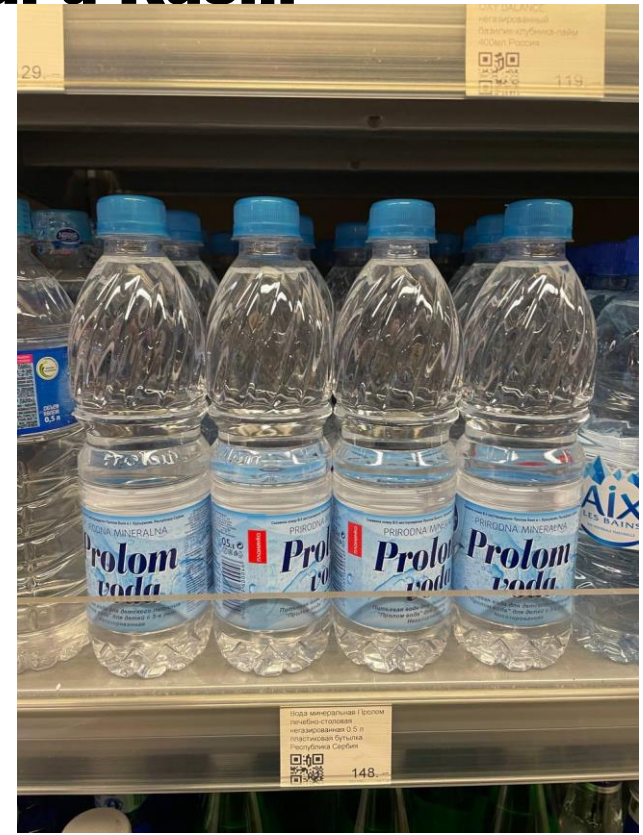
Proizvođač Zdravo Organic d.o.o.

https://zdravostavy.sk/

Projekat ZDRAVO, čija je implementacija započela 2002. godine, za nekoliko godina je privukao pažnju domaćih i stranih potrošača, uglavnom zbog dobro odabranog proizvodnog programa i visokog kvaliteta proizvoda.

Sok od breskve i jabuke 377 rublja = 670 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji



Srpski proizvodi u Rusiji

Proizvođač AD PLANINKA
Prolom voda http://www.planinka.rs/

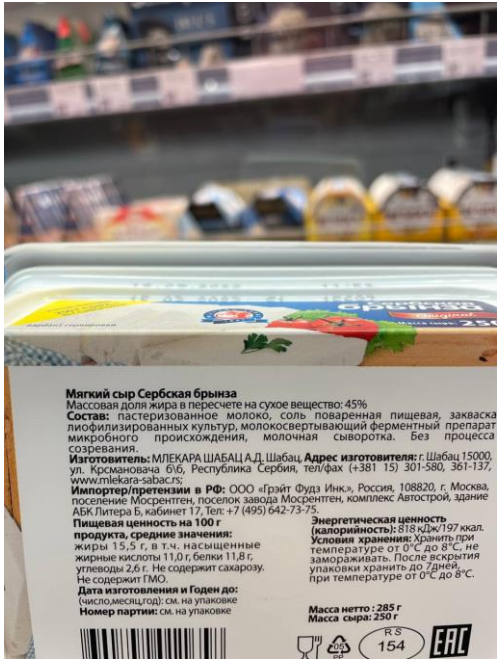
Današnje Akcionarsko društvo "Planinka" je osnovano 1964. godine kao društveno preduzeće. Od 1999. godine posluje kao Akcionarsko društvo u vlasništvu malih akcionara. U okviru A.D. U okviru Planinke posluju fabrika za pakovanje prirodne Prolom vode i Specijalna bolnica za rehabilitaciju Prolom Banja sa 2 profitna centra: Prolom Banja i Lukovska Banja. A.D. Planinka je takođe staralac Spomenika prirode Đavolja Varoš.

Kosovska 38, 18430 Kuršumlija

Mineralna voda 500 gr 148 rublja = 263 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji

Srpski proizvodi u Rusiji

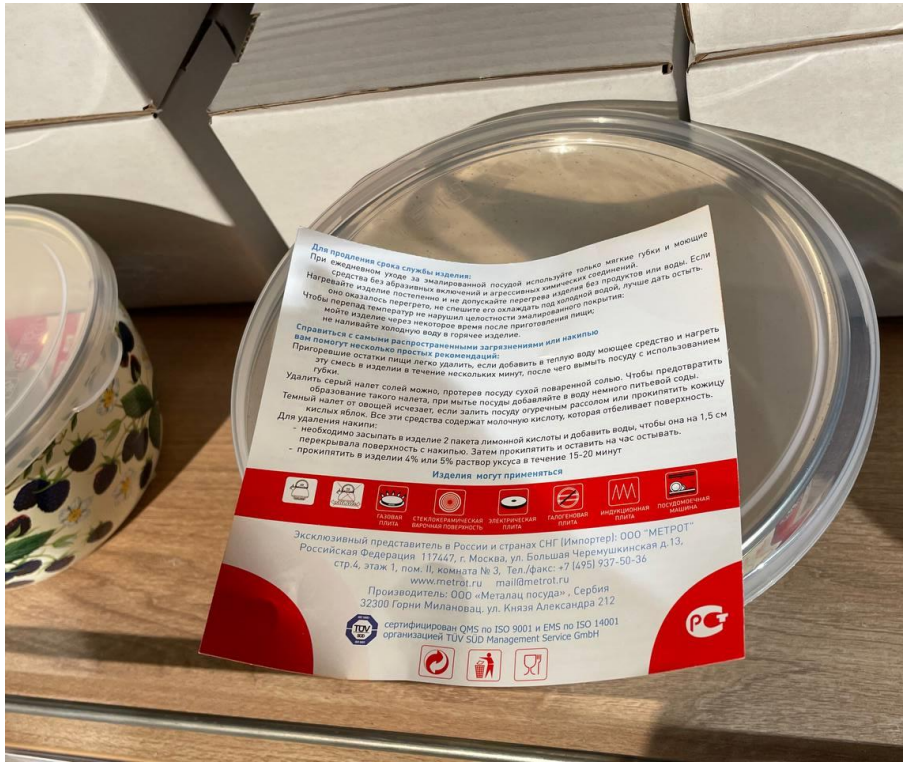


Proizvođač Mlekara UB DOO https://www.mlekaraub.rs/

Srpski sir 250 gr 235 rublja = 418 RSD

Srpski proizvodi u Rusiji

Srpski proizvodi u Rusiji



Proizvođač Metalac Posuđe d.o.o.
https://www.metalacposudje.com/

Kada se spoje 60 godina iskustva, savremena tehnologija i najkvalitetniji materijali dobije se posuđe koje koriste milioni domaćica širom Evrope i sveta. Metalac je jedan od najboljih proizvođača posuđa u Evropi. 70% proizvodnje emajliranog posuđa odlazi kupcima u 25 zemalja širom sveta, najviše u zemlje EU i Rusiju. Oko 6 miliona posuda svake godine nađe put do kupaca širom sveta.

Sa sedištem u Gornjem Milanovcu, Srbija

Činija bez ručki -**1665 rublja = 2961 RSD**

Srpski proizvodi u Rusiji

Srpski proizvodi u Rusiji

Proizvođač Meggle Srbija d.o.o. www.meggle.rs

Zahvaljujući kapacitetima mlekare i manjim udelom uvoznog asortimana iz kompanija ćerki, MEGGLE Srbija uspešno zadržava lepezu od preko 100 različitih proizvoda. Najpoznatiji od domaćeg asortimana su svakako mleko, jogurt, kiselo mleko, kisela pavlaka, kefir i pavlaka za kuvanje.

Kvalitet domaćih proizvoda prepoznale su i zemlje iz regije, pa MEGGLE Srbija danas izvozi na tržišta Bosne i Hercegovine, Crne Gore ali i na tržišta zemalja Europske unije- Hrvatske, Rumunije, Bugarske, Austrije, Nemačke, kao i na tržište Rusije i Ujedinjenih Arapskih Emirata.

Save Kovačevića 58, **Kragujevac,** Srbija

Paprike punjene sirom 210 gr 439 rublja = 780 RSD

Ланци ретко раде директно са страним добављачима.

Потребан нам је увозник.

Importer is:

I. a fully fledged in-house sales structure:

- in-house importing organisation with all permits,
- on-site staff (field sales, in-house office, administration),
- an ideal knowledge of the competitive product landscape and its value,
- expertise in packaging and labelling
- quality control of incoming products,
- knowledge of buyer contacts, personal acquaintances,
- sales mentality (what you can, what you can't)
- Marketing (online and offline)

You as a supplier are required (product and delivery)

- Reliability and regularity of supply at the rhythm required by the importer for the retailer
- Flexibility (fast response to the market).
- volume! - Can we deliver the right volume in a sustainable manner
- Certification of all products (prerequisite)
- Risk management (complaints)

Увозник

I. potpuno razvijena interna prodajna struktura:

- interna uvozna organizacija sa svim dozvolama,
- osoblje na licu mesta (prodaja na terenu, interna kancelarija, administracija),
- idealno poznavanje okruženja konkurentskih proizvoda i njegove vrednosti,
- stručnost u pakovanju i obeležavanju
- kontrola kvaliteta ulaznih proizvoda,
- poznavanje kontakata kupaca, lična poznanstava,
- prodajni mentalitet (šta možete, šta ne možete)
- Marketing (onlajn i oflajn)

- Vi kao dobavljač ste obavezni (proizvod i isporuka)
- Pouzdanost i redovnost snabdevanja u ritmu koji uvoznik zahteva za trgovca
- Fleksibilnost (brz odgovor na tržište).
- Obim! - Možemo li isporučiti pravu količinu na održiv način
- Sertifikacija svih proizvoda (preduslov)
- Upravljanje rizikom (žalbe)

Koraci do uspešnog izvoza

1. Analyse and decide

Do I have a competitive product?
Does it have perspective?

1.1. Market analysis (in general: market geography, market trends 3 - 5 years, products in the market, actual prices, market participants etc)

1.2. Customs analysis (you see the amount of export from Serbia to any country and mostly you can see the importers (who exactly buys for which prices))

1.3. Manual analysis (addressing the companies for possible business, try and error): *Time of yourself or of employees*

1. Analiziraj i odluči

1.1. Analiza tržišta (uopšteno: geografija tržišta, tržišni trendovi 3 - 5 godina, proizvodi na tržištu, stvarne cene, učesnici na tržištu itd.)

1.2. Carinska analiza (informacije o izvozu iz Srbije u bilo koju zemlju i uvozniku (ko tačno kupuje i po kojoj ceni))

1.3. Ručna analiza (obraćanje kompanijama za moguće poslovanje, pokušaj i greška): Vaše vreme ili vreme zaposlenih

Da li imam konkurentan proizvod?
Ima li perspektivu?

Example for 2: Customs analysis for finding an importer

VLADVNESHSERVICE

Таблица 5. Анализ предпочтений покупателей

№ п/п	ИНН	Наименование предприятия - отправителя	Регион отправителя	Почтовый адрес предприятия - отправителя груза	Наименование получателя	Почтовый адрес предприятия - получателя груза	Страна назначения	Наименование контрактодержателя	Адрес контрактодержателя	Производитель	Страна происхождения	Код ТН ВЭД	Описание и характеристики товара	Усл. поставки	Пункт поставки товара	Объем поставки в кг.	Валюта контракта	Стоимость поставки в валюте контракта	Стоимость поставки в $	Стоимость за 1 кг, $	Дата отгрузки	Номер декларации
1	###	ООО "ЛЕСНОФФ"	НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	BAYER PILZE & WALDFRUCHTE UWE NIKLAS GMBH	D-93426, RODING-NEUBAU, EINSIEDLERWEG 60	ГЕРМАНИЯ	ООО "ЛЕСНОФФ"	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	ООО ЛЕСНОФФ	РОССИЯ	709591000	ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ -5872КГ., ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ, (РАЗМЕР МЕНЕЕ 3СМ)-1872КГ. ГРИБЫ РАСФАСОВАНЫ В 4000 ПЛЕТЕНЫХ КОРЗИНЫ И 1248 ДЕРЕВЯННЫХ ЯЩИКА И УЛОЖЕНЫ НА 28 ДЕР.ПОДДОНАХ. КОРЗИНЫ, ПОДДОНЫ И ЯЩИКИ НЕ ВОЗВРАТНАЯ ТАРА. :	DAP	РОДИНГ-НОЙБАУ	7.744	ЕВРО	46.813	53.301	6,9	01.07.2019	10418010/010719/0166949
	###	ООО "ЛЕСНОФФ"	НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	BAYER PILZE & WALDFRUCHTE UWE NIKLAS GMBH	D-93426, RODING-NEUBAU, EINSIEDLERWEG 60	ГЕРМАНИЯ	ООО "ЛЕСНОФФ"	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	ООО ЛЕСНОФФ	РОССИЯ	709591000	ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ -6184КГ., ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ, (РАЗМЕР МЕНЕЕ 3СМ)-1560КГ. ГРИБЫ РАСФАСОВАНЫ В 4000 ПЛЕТЕНЫХ КОРЗИНЫ И 1248 ДЕРЕВЯННЫХ ЯЩИКА И УЛОЖЕНЫ НА 28 ДЕР.ПОДДОНАХ. КОРЗИНЫ, ПОДДОНЫ И ЯЩИКИ НЕ ВОЗВРАТНАЯ ТАРА. :	DAP	РОДИНГ-НОЙБАУ	7.744	ЕВРО	47.862	53.974	7,0	04.07.2019	10418010/040719/0170288
	###	ООО "ЛЕСНОФФ"	НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	BAYER PILZE & WALDFRUCHTE UWE NIKLAS GMBH	D-93426, RODING-NEUBAU, EINSIEDLERWEG 60	ГЕРМАНИЯ	ООО "ЛЕСНОФФ"	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	ООО ЛЕСНОФФ	РОССИЯ	709591000	ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ -5496КГ., ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ, (РАЗМЕР МЕНЕЕ 3СМ)-1248КГ. ГРИБЫ РАСФАСОВАНЫ В 4000 ПЛЕТЕНЫХ КОРЗИНЫ И 1248 ДЕРЕВЯННЫХ ЯЩИКА И УЛОЖЕНЫ НА 28 ДЕР.ПОДДОНАХ. КОРЗИНЫ, ПОДДОНЫ И ЯЩИКИ НЕ ВОЗВРАТНАЯ ТАРА. :	DAP	РОДИНГ-НОЙБАУ	7.744	ЕВРО	47.738	53.867	7,0	05.07.2019	10418010/050719/0171563
	###	ООО "ЛЕСНОФФ"	НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	BAYER PILZE & WALDFRUCHTE UWE NIKLAS GMBH	D-93426, RODING-NEUBAU, EINSIEDLERWEG 60	ГЕРМАНИЯ	ООО "ЛЕСНОФФ"	603086, НИЖЕГОРОДСКАЯ ОБЛАСТЬ ГОРОД Н. НОВГОРОД, УЛИЦА СТРЕЛКА, ДОМ 4, КВАРТИРА 1	ООО ЛЕСНОФФ	РОССИЯ	709591000	ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ -4936КГ., ГРИБЫ ЛИСИЧКА ОБЫКНОВЕННАЯ (CANTHARELLUS CIBARIUS) СВЕЖИЕ, ОХЛАЖДЕННЫЕ, (РАЗМЕР МЕНЕЕ 3СМ)-2808КГ. ГРИБЫ РАСФАСОВАНЫ В 4000 ПЛЕТЕНЫХ КОРЗИНЫ И 1248 ДЕРЕВЯННЫХ ЯЩИКА И УЛОЖЕНЫ НА 28 ДЕР.ПОДДОНАХ. КОРЗИНЫ, ПОДДОНЫ И ЯЩИКИ НЕ ВОЗВРАТНАЯ ТАРА. :	DAP	РОДИНГ-НОЙБАУ	7.744	ЕВРО	48.362	54.247	7,0	11.07.2019	10418010/110719/0177065

Example for 3: ızbor uvoznika na primeru specijalizovanog tržišta pečuraka

OKVED 2 - šifra privredne delatnosti.
Obavezno je za svaku rusku kompaniju osim TIN-a i drugih.

- Ako želite da pronađete odgovarajući kod, a još ga nemate, koristite ovu veb lokaciju: https://vvv.regfile.ru/okved2.html
- Ako treba da proverite neki kod, a još uvek nemate tumačenje, koristite ovu veb stranicu: https://vvv.gov-zakupki.ru/

Supl.Biz - https://supl.biz/
Međunarodna B2B platforma za veleprodaju.
Kreće kroz mala i srednja preduzeća i brzo pronalazi najbolje dobavljače i nove kupce, a ujedno i promoviše svoje proizvode za e-trgovinu.
Sajt ima 2 verzije: na ruskom i na engleskom.
Naplaćuje naknadu, besplatna demo verzija.

Geografija: Rusija, Belorusija, Kazahstan, Ukrajina.

Spisak ruskih uvoznika iz Srbije

1. **ООО “Медитеран”** https://mediteran.ru/ - uvoznik prehrambenih proizvoda
2. **ООО «Арла Фудс»** – Rusko odeljenje Arla Foods, najvećeg evropskog mlekarskog koncerna. Proizvođač sira i mlečnih proizvoda.
3. **ООО “Маркет Лайн”** https://www.market-line.spb.ru/ Kompanija "Market Line" zauzima vodeću poziciju na tržištu distribucije mlečnih proizvoda, kao ekskluzivni zastupnik niza fabrika - proizvođača Rusije, Belorusije i direktnog uvoznika iz evropskih zemalja.
4. **ООО “Мултон Партнерс”** - Coca-Cola, rusko odeljenje kompanije Coca-Cola HBC, preimenovano je u Multon Partners (Multon Partners LLC).
5. **ООО “Мистраль Алко”** https://www.mistralalko.ru/ - Mistral Alco je jedan od najvećih uvoznika ruskog tržišta alkohola, koje nastavlja da raste. Već nekoliko godina zaredom, kompanija zasluženo zauzima prvo mesto po uvozu stonih i penušavih vina u Rusiju.
6. **ООО “Сербский Торговый Дом”** - https://serbskitorgovidom.ru/ Srpska trgovačka kuća doo je osnovana i posluje u Rusiji od 2008. godine. oni su poznata uvozna kompanija koja zastupa proizvode srpskih i drugih evropskih proizvođača, kao i prehrambene proizvode pod sopstvenim brendovima.
7. **ООО “Грэйт Фудз Инк”** - http://www.foodland.ru/ -Najveći ruski proizvođač i distributer sireva.
8. **ООО “Метрот” -** www.metrot.ru - Kompanija METROT je od 2001. godine zvanično predstavništvo srpske fabrike Metalac u Rusiji i zemljama ZND i deo je holdinga Metalac AD.

2. Logistics and calculation

How much will my product cost in Russia?

Inquire the price and compare!

Or ask your importer.

Logističke kompanije koje dovoze robu iz Srbije u Rusiju

1. https://logistcom.ru/
2. https://gcargo.ru/geo/europe/serbiya/
3. https://international-cargo.ru/dostavka-gruzov/serbija/
4. https://aldetrans.ru/countries/serbia
5. https://vigtrans.com/strany/dostavka-gruzov-iz-serbii/
6. https://www.alberani.ru/geo/dostavka-gruzov-iz-serbii/
7. https://www.vezetvsem.ru/gruzoperevozki-serbiya-rossiya

3. Dokumenti potrebni za uvoz robe iz Srbije u Rusiju

1. Račun, lista pakovanja - za obračun troškova prevoza
2. Za carinski obračun potreban vam je tehnički opis tereta za odabir HS koda
3. Carinjenje traje jedan dan (ako se ne izazovu rizici od inspekcije, nakon predaje, deklaracija za robu se oslobađa za 4 sata)

Koraci do uspešnog izvoza

1. Proučavanje sopstvenog segmenta: šta je tržište i potražnja? Kakva je struktura prodaje? Ko naši konkurenti već prodaju na ciljnom tržištu? Koje su njihove cene? Kako napreduju?

2. Formulisanje USP i razumevanje slabosti: npr. logistika u regionu?

3. Provera svih faktora sopstvenog određivanja cena i sastavljanje ponude: da li prođemo cenu, uzimajući u obzir uporedivu sa konkurencijom ili viši (i u isto vreme stabilan) kvalitet koji se zahteva u segmentu?

4. Sertifikacija

5. Pristup vašem uvozniku, razgovor o zahtevima i mogućnostima, zalihe.

Start to export 2023!

Imate pitanja?

BRIDGEONESEVEN

uvodimo projekte na nova tržište

zastupamo vaše interese u inostranstvu

uspostavljamo kontakt između ljudi i kompanija